



Nifco optimiza su gestión interna y control del negocio con un cuadro de mando corporativo basado en tecnología IBM Cognos 10

Visión general

Reto empresarial

Nifco necesitaba mejorar el control del negocio a la vez que ofrecer máxima capacidad analítica y herramientas de gestión potentes, que permitirán al equipo de dirección optimizar el resultado de la compañía.

Solución

Saima Solutions ha implementado IBM® Cognos® 10 Business Intelligence, mejorando la versión de Cognos 8 que ya tenían, para crear cuadros de mando y herramientas de análisis para todos los departamentos de la empresa. Con esta potente herramienta van a poder analizar los datos de la actividad integrando información de todos sus sistemas de gestión en una única visión de negocio.

Nacida en Japón en el año 1967, Nifco es una empresa global especializada en la producción de una variedad de piezas de inyección de plástico para el sector automovilístico que ha crecido de forma exponencial desde su nacimiento. La compañía tiene en la actualidad más de 8.000 trabajadores repartidos en 35 plantas productivas en Europa, Norte América y Asia, donde tiene su mayor presencia.

La situación de crisis del sector y la coyuntura económica obligó al equipo directivo de Nifco a desarrollar una estrategia de optimización del negocio que pasaba por un cambio radical en la manera de analizar y gestionar la información interna.

Nifco utilizaba su plataforma de BI basada en IBM Cognos 8 solo para el reporting interno, y confiaban plenamente en las capacidades de esta tecnología, así mismo, tras evaluar varios Partners se optó por Saima Solutions debido al conocimiento profundo de la tecnología y de las necesidades de NIFCO.

Nifco ha realizado durante los últimos años un gran esfuerzo para ampliar las capacidades de su ERP (BPCS) con módulos adicionales como el Software MES (Manufacturing Execution Systems), para la captura de datos de producción en tiempo real, Herramientas de Workflows, Gestión de Calidad, Sistemas de gestión de Activos Empresariales, etc.

"Sin embargo cada vez se hacía más necesario añadir una capa analítica que nos diera una visión integrada de la información contenida en la variedad de sistemas fuente", Albert López IT and Logístisc Manager de Nifco.

Ventajas empresariales

- Gracias a esta actuación, Nifco va a poder supervisar el rendimiento de sus departamentos de una forma rápida y fiable, además de poder introducir las mejoras que sean necesarias en su propio día a día del negocio.
- Visión de negocio unificada. Única fuente de información para la empresa. Todos manejan la misma información. Se han eliminado las islas de información.

Componentes de la solución

Software

- IBM® Cognos® Business Intelligence 10

IBM Premiere Business Partner

- Saima Solutions S.L.
-

Hasta el momento cada departamento trabajaba de forma separada y con pocas integraciones y alineación entre ellas. Sin embargo, gracias a la implantación del cuadro de mando empresarial, Nifco cuenta ahora con la posibilidad de extender la información crítica a toda la organización; administración, finanzas, comercial, logística, compras y producción. Gracias a esta solución de Saima Solutions, Nifco ha conseguido una visión estratégica alineada y consistente con sus necesidades.

Para cada uno de los departamentos implicados se ha desarrollado un cuadro de mando que ha dejado atrás el trabajo con hojas de cálculo para pasar a trabajar con los principales KPI de cada sección y de manera automatizada.

Gracias a Saima Solutions, Nifco cuenta con una visión global y con acceso al detalle de toda la información corporativa en la que pueden realizar comparativas reales versus el presupuesto anual y versus otros periodos. Toda esta información puede ser tanto mensual como acumulada.

El proyecto va a continuar ampliando las capacidades de análisis de datos a las áreas de soporte, que no estaban en el proyecto inicial porque su grado de uso de los sistemas de información eran muy bajos. (RRHH, Ingeniería, Informática, Calidad)

Soluciones departamentales

Departamento comercial
Comparación entre periodos y detalle de los proyectos y del área de negocio. Budget comercial vs Real. Control total de las visitas comerciales. Análisis de los clientes potenciales

Departamento de logística
Creación de alertas para los envíos y aprovisionamiento. Mejora de la anticipación y calidad en el cumplimiento de entregas. Rotaciones de stock. Análisis de envíos a clientes.

Departamento producción
Indicadores automatizados de control de producción, por sección y máquina: OEE, Scrap, Eficiencia, Ocupación, PPM, Paros, Cambios molde.

Departamento de administración
Tiempo real e histórico de los cobros y pagos de las facturas. Análisis y calidad de la deuda. Análisis de la carga de trabajo y su evolutivo

Departamento de compras
Control de la capacidad comercial. Previsión de costes de la materia prima y capacidad de adaptación en tiempo real. Budget compras materia prima vs Real

Departamento Finanzas
Cuenta de resultados, OP, SGA y Ventas vs Budget, mensual y acumulado con comparativa respecto del año anterior.

"Nifco ya está preparada para afrontar los retos futuros y dispone de la flexibilidad necesaria para adaptarse a las condiciones cambiantes del mercado actual."

– *Albert López , IT and Logistics Manager, Nifco Spain.*

Acerca de Saima Solutions

Saima Solutions es el IBM Premier Business Partner español especializado en los programas de software IBM Cognos Business Intelligence, Cognos Planning y Cognos TM1. Saima Solutions cuenta con más de 12 años de experiencia en el software Cognos. En la actualidad tiene más de 200 clientes, y da soporte a más de 1000 usuarios de Cognos.

Para obtener más información sobre Saima Solutions, visite www.saimasolutions.com

Acerca de IBM Business Analytics

El software IBM Business Analytics ofrece información que ayuda a las empresas a trabajar de un modo más inteligente y a superar los resultados de otras compañías. Esta completa gama incluye soluciones de inteligencia de negocio, análisis predictivo y gestión de decisiones, gestión del rendimiento y gestión de riesgos.

Las soluciones Business Analytics permiten a las empresas identificar y visualizar tendencias y patrones en las distintas áreas, como por ejemplo, el análisis de los clientes, que pueden afectar enormemente al rendimiento de la empresa. Pueden comparar los distintos casos, anticiparse a las posibles amenazas y oportunidades, planificar, elaborar presupuestos y previsiones para un mejor uso de los recursos, equilibrar los riesgos frente a las ganancias previstas y trabajar para cubrir los requisitos normativos. Al poder disponer ampliamente del análisis, las empresas pueden adaptar la toma de decisiones tácticas y estratégicas para cumplir con los objetivos de negocio.

Si desea obtener más información

Para obtener más información, visite:

<http://www.saimasolutions.com/productos/ibm-cognos>

Solicite una llamada

Para solicitar una llamada o realizar una pregunta, diríjase a <http://www.saimasolutions.com/contacto>

Un representante de SAIMA responderá a su consulta en el menor plazo posible.