

Caso de éxito: **Fraikin**



“Ahora, con la ayuda de Saima, hemos desarrollado una herramienta que soluciona las carencias de nuestros sistemas y nos permite dedicar más tiempo al análisis y no tanto al procesamiento de los datos que nos tomaba gran parte del tiempo y de los recursos”

*Guillem de Barnola,
Commercial Controller de Fraikin*

Resumen

Reto:

La entidad necesitaba una solución completa, flexible y muy amigable.

Solución:

- **SAS Enterprise Guide:** Permite la preparación de los datos de una forma visual. Muy potente y fácil de utilizar
- **SAS Visual Analytics.** Permite crear informes intuitivos y analíticos de una forma sencilla.

Beneficios:

Procesamiento de datos más fiable y sencillo lo que libera recursos para el análisis y su aplicación al negocio.

Claves

En Fraikin partíamos de 4 fuentes principales de datos, que resultaban difíciles de cruzar y nos hacían perder mucho tiempo; además, siempre teníamos la probabilidad de cometer errores al hacerlo todo de forma manual. Con SAS los principales beneficios para nosotros son:

- Rapidez y agilidad en el acceso a la información: la conexión a las fuentes de datos es en **tiempo real**.
- **Control** preciso de los datos: la fiabilidad es al 100%.
- Análisis al instante y **sin el riesgo** de cometer errores: al fin, podemos transformar los datos en conocimiento.
- Consulta a **distancia** de toda la información (Plataforma, Carsys, Gestión Comercial y OCOD) sin necesidad de instalar ningún programa y capacidad de compartirla: podemos consultar la información fuera de nuestro entorno, dando un valor añadido tanto al equipo directivo como al equipo comercial, administración, etc.
- Aunque no la hemos desarrollado, la parte referente a **modelos predictivos** también nos atrae bastante y nos ayudará para hacer forecasting y crear casos: hemos solucionado nuestras necesidades, ahora queremos más.

Acerca de Fraikin

Fraikin se dedica al alquiler de vehículos industriales, a largo plazo, medio y corto. Gestión de flota y rent-back.

Desde su creación, Fraikin puso al **cliente** en el centro de sus preocupaciones... Más allá de una simple filosofía, se trata de un modo de ser, compartida por el conjunto de los colaboradores.

Desde su sede central en Granollers, Fraikin cuenta con una flota de unos 6.000 vehículos y una facturación anual de más de 25 millones de euros.

Objetivos

El objetivo principal era disponer de una herramienta que nos aportara fiabilidad en el dato desde el minuto cero. Para ello requeríamos una reducción del tiempo de preparación de los datos. De este modo, la toma de decisiones dejaría de tomarse tarde o a ciegas.

Por esto, necesitábamos una herramienta que nos permitiera englobar todos los conocimientos en una sola plataforma y cruzarlos de forma rápida y segura. SAS cumple con este requisito capital y, además, nos ofrece otros requisitos igualmente interesantes como es la capa predicción.

Acciones tomadas

En Fraikin, tras el asesoramiento de **Saima Solutions**, elegimos la solución **Visual Analytics** y **Enterprise Guide**. La primera solución nos permite visualizar los datos y la segunda solución nos permite construir informes y gestionarlos.

Todavía nos falta mucho por aprender de estas mismas herramientas pero, tras resolver nuestra problemática inicial, empezamos a vislumbrar todo el potencial de la herramienta y todo lo que nos puede llegar a aportar.

Acerca de Saima Solutions

Saima Solutions es líder en implantación de soluciones de Business Analytics.

Con más de 10 años de experiencia en el mercado, Saima Solutions es Silver Partner de SAS Institute y tiene la capacidad de ofrecer a sus clientes un servicio de consultoría global en el que sus consultores expertos y certificados pueden aportar un conocimiento tanto de su sector como de la tecnología seleccionada.